

## ESTEFANIA VARGAS PIÑEIRO

Las adelfas 13106, El Bosque  
Chilena – 22 años  
65205390 – 81833304  
[estefania.vargas@usach.cl](mailto:estefania.vargas@usach.cl)

### Presentación profesional:

Titulada de Ingeniería Comercial, mención administración de empresas de la Universidad de Santiago de Chile. Mis intereses son el área financiera, comercial y logística. Soy responsable, optimista, analítica, esforzada y proactiva. Me gusta el trabajo en equipo, colaborar y aprender permanentemente. Tengo muy buena capacidad para trabajar bajo presión. Busco un trabajo que me permita poner en práctica mis habilidades tanto profesionales como personales, con tareas desafiantes que exijan una constante actualización de mis conocimientos, donde pueda aprender y crecer como profesional todos los días. Promedio de notas en la universidad 5.6.

### Estudios:

Universidad de Santiago de Chile	
Ingeniería Comercial, mención Administración de Empresas	2009 – 2013
Liceo Hermanos Sotomayor Baeza, Melipilla	2005 – 2008

### Antecedentes laborales:

Unilever Chile S. A.	Febrero 2014 – julio 2014
Área: Marketing	
Cargo: Asistente de ventas	

Logros y desempeños: Estoy encargada de gestionar y realizar el ingreso de nuevos clientes al sistema SAP de la empresa en el área de Bresler y de mantener actualizado los clientes en el sistema respecto a variaciones semanales de estos. Además presento reportes e informes resúmenes sobre el sell in y sell out de los principales distribuidores de la compañía. Manejo a diario bases de datos y sistema SAP.

**Práctica profesional:**

Unilever Chile S. A.

Octubre 2013 – Enero 2014

Área: Finanzas – Governance

Cargo: Asistente maestro SAP de clientes, proveedores y materiales.

Logros y desempeños: Logré desarrollarme muy bien en un ambiente laboral exigente. Estaba encargada del ingreso y modificación de la base de datos de clientes y proveedores. Además de trabajar con información confidencial, al gestionar el proceso de creación de códigos para nuevos productos o promociones, teniendo que comunicarme a diario con los demás departamentos para cumplir los plazos de lanzamientos de productos. Utilizaba a diario el sistema SAP, Excel y Workflow.

**Actividades extra programáticas:**

Hipermercados Tottus S. A., Melipilla

Cargo: Empaque

2009 – 2013

Logros y desempeños: Fue una experiencia enriquecedora que me permitió costear mis gastos durante los 5 años de mi carrera profesional. Adquirí gran capacidad para trabajar en equipo, controlar situaciones bajo presión y mantener un buen trato con todo tipo de clientes.

Curso: Coaching de marketing personal

Marzo - junio 2013

**Otros:**

Idioma inglés: Nivel básico

Microsoft: Word, Excel, Power Point, Access en nivel avanzado.

Sistema SAP: Nivel básico.